

Pressemitteilung

Vom 09.08.2006

Wochenendseminar für Gründer und Jungunternehmer

Am Anfang des Erfolgs steht ein Marketing und Vertriebskonzept

Die beste Idee nützt nichts, wenn man sie nicht verkaufen kann. Hier setzt das Wochenendseminar der starthilfe "GmdH" in Friedrichshain an, das am 2. und 3. September im RuDi Nachbarschaftszentrum, Modersohnstr.55, 10245 Berlin stattfindet. Hier werden Fragen des erfolgreichen Marketings und des Vertriebs angesprochen. Erfolgsfaktoren wie Verkaufsgespräche und Preisverhandlungen sowie die Kommunikation mit dem Kunden stehen ebenfalls auf dem Programm des Seminars.

„Die alltägliche Arbeit mit Gründern und Jungunternehmern hat uns dazu veranlasst, die Schwächen zu bündeln und daraus einen Workshop zu entwickeln“, sagt Mathias Roth, Begründer der starthilfe "GmdH" und Leiter des Workshops. „Viele Jungunternehmer haben tolle Ideen und Konzepte, doch fehlt es ihnen meist an Erfahrung, diese umzusetzen“, erklärt Roth. Die starthilfe "GmdH" hat es sich zur Aufgabe gemacht, frischgebackene Selbständige und Firmengründer an die Hand zu nehmen und durch den Dschungel des Geschäftslebens zu führen. Daher auch der Slogan „Gib mir die Hand.“

Acht von zehn Firmengründungen scheitern innerhalb der ersten drei Jahre. Daher ist es notwendig, seine Planung auf solide Grundlagen zu stellen und den Kontakt zu Anlaufstellen zu suchen. Neben der Hilfestellung und den Informationen, die man dort erhält, bieten die Gründernetzwerke noch einen weiteren Vorteil: man lernt dort Gleichgesinnte kennen. Der Erfahrungsaustausch hilft einem oft, Fehler zu vermeiden, die man ohne die Erfahrung der anderen sicherlich gemacht hätte. Nähere Informationen und Anmeldung unter: starthilfe „GmdH“, Corinthstraße 50, 10245 Berlin-F.hain. Tel.: 81001482 Fax: 81001483. E-Mail: info@berlin-starthilfe.de



Das Team vor dem Friedrichshainer Netzwerktreff

Foto: starthilfe "GmdH"

Bild in 300dpi unter
www.berlin-starthilfe.de/presse/Team.jpg



Simuliertes Verkaufsgespräch im Büro

Foto: starthilfe "GmdH"

Bild in 300dpi unter
www.berlin-starthilfe.de/presse/Verkaufsgespraech.jpg

Weitere Informationen und Bildmaterial erhalten Sie unter:

Textgrund

Karim Grundmann, Bossestraße 9, 10245 Berlin, Tel.:74070082 Fax: 74070082
E-Mail: grundmann@textgrund.de